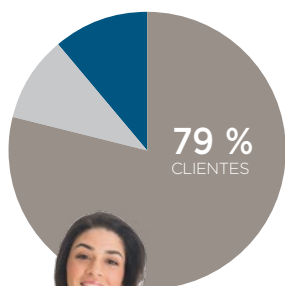


ESTADÍSTICAS DE INGRESOS ANUALES

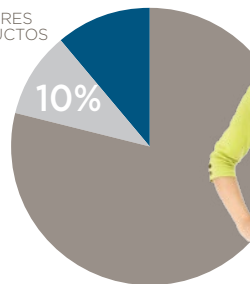
De septiembre de 2016 a agosto de 2017

Cientes

La mayoría (**79 %**) de las personas que compran productos Melaleuca cada mes son únicamente clientes. Es decir que no están interesadas en la oportunidad económica que brinda Melaleuca, sino que sencillamente les encantan los productos. Solo algunas personas decidirán con el tiempo desarrollar un negocio Melaleuca.



PROMOTORES DE PRODUCTOS



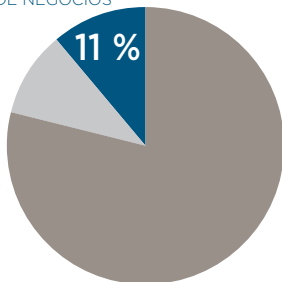
Promotores de Productos

El **10 %** de todos los clientes de Melaleuca han referido por lo menos un cliente pero menos de ocho clientes. Cuando dichas personas compran productos directamente en Melaleuca, quienes las refirieron reciben una pequeña comisión. Estos hogares no están precisamente interesados en la oportunidad económica. Su relación con Melaleuca se basa principalmente en la preferencia que manifiestan por los productos Melaleuca. El estatus de estas personas se define en función del número de clientes que las mismas han referido. Un Promotor de Productos tiene, como mínimo, un cliente. Un Promotor de Productos 2 ha referido en algún momento por lo menos dos clientes y un Promotor de Productos 3 ha referido por lo menos cuatro clientes. Aunque estas personas no están desarrollando un negocio considerable, los clientes que han inscrito (al igual que la gran mayoría de los clientes de Melaleuca) llegaron por referencias personales. Por lo tanto, la contribución global de estos individuos es importante.

- PROMOTOR DE PRODUCTOS
- PROMOTOR DE PRODUCTOS 2
- PROMOTOR DE PRODUCTOS 3

INGRESOS ANUALES			CLIENTES PERSONALES		TOTAL DE CLIENTES ACTIVOS		TIEMPO NECESARIO PARA ALCANZAR EL ESTATUS	
ALTO	BAJO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	LAPSO MÁS CORTO	LAPSO MÁS LARGO
\$24,775	\$195	\$1,120	0	0	1	3	1 mes	314 meses
\$57,708	\$390	\$2,951	2	3	2	9	1 mes	320 meses
\$189,501	\$780	\$6,655	4	5	4	20	1 mes	301 meses

EMPRENDEDORES DE NEGOCIOS



El inicio de un negocio

Aproximadamente uno de cada nueve clientes (**11 %**) decide comenzar su propio negocio Melaleuca y, finalmente, alcanza el estatus de Director, el cual se considera el primer paso para convertirse en emprendedor de negocios. Los Directores han realizado un esfuerzo importante (posiblemente hayan invertido un mínimo de 50 horas) para referir al menos ocho clientes a Melaleuca. Las 50 horas calculadas pueden haber transcurrido en una sola semana o a lo largo de varios años. Pero, en algún momento, los Directores han invertido el tiempo necesario para referir (y mantener) por lo menos ocho clientes de Melaleuca.

- DIRECTOR y DIRECTOR 2 (90.2 %)

INGRESOS ANUALES			CLIENTES PERSONALES		TOTAL DE CLIENTES ACTIVOS		TIEMPO NECESARIO PARA ALCANZAR EL ESTATUS	
ALTO	BAJO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	LAPSO MÁS CORTO	LAPSO MÁS LARGO
\$497,477	\$3,763	\$25,115	8	16	8	75	1 mes	301 meses



Estatus de liderazgo inicial

Los líderes que se encuentran en estos estatus han realizado un esfuerzo mayor para desarrollar un negocio Melaleuca. Aquellos que han alcanzado estos estatus de liderazgo no solo han invertido el tiempo necesario para referir varios clientes, sino que, además, han ayudado a algunos de esos clientes a emprender sus propios negocios y a convertirse en Promotores Independientes. Luego, dichos Promotores Independientes han referido a su vez otros clientes que compran productos Melaleuca cada mes. Las comisiones se pagan de acuerdo con el desarrollo tanto de la clientela como de los líderes que se ayudan unos a otros a alcanzar sus objetivos.

	INGRESOS ANUALES			CLIENTES PERSONALES		TOTAL DE CLIENTES ACTIVOS		TIEMPO NECESARIO PARA ALCANZAR EL ESTATUS	
	ALTO	BAJO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	LAPSO MÁS CORTO	LAPSO MÁS LARGO
DIRECTOR 3 (2.9 %)	\$528,962	\$35,314	\$108,951	11	35	49	183	1 mes	304 meses
DIRECTORES 4 y 5 (1.9 %)	\$639,160	\$64,871	\$171,292	12	46	99	289	1 mes	285 meses
DIRECTORES 6 y 7 (0.9 %)	\$1,036,309	\$115,097	\$299,653	14	59	209	521	1 mes	300 meses
DIRECTORES 8 y 9 (0.6 %)	\$1,292,731	\$199,475	\$427,803	16	70	342	641	1 mes	264 meses

Estatus de liderazgo avanzado

Los Promotores Independientes que alcanzan el estatus de Director Superior y estatus más altos han demostrado una mayor dedicación e interés en desarrollar un negocio Melaleuca. Aunque tal vez no se dediquen a sus negocios a tiempo completo, deben invertir algo de tiempo cada mes para instruir, capacitar y ayudar a los miembros de su organización. Melaleuca recomienda a los Promotores Independientes que conserven su empleo a tiempo completo y que más bien dediquen su tiempo libre a su negocio Melaleuca. Sin embargo, algunos Directores Ejecutivos que han alcanzado niveles de ingresos superiores se dedican a su negocio prácticamente a tiempo completo. Melaleuca insiste en recomendar a los Promotores Independientes que no renuncien a sus empleos a tiempo completo hasta que los ingresos que perciben por su negocio Melaleuca hayan superado ampliamente lo que perciben en sus empleos. Más bien, deberían sumar las ganancias que obtienen con Melaleuca a sus ingresos normales para lograr de esa manera una diferencia importante en la situación económica de su familia.

	INGRESOS ANUALES			CLIENTES PERSONALES		TOTAL DE CLIENTES ACTIVOS		TIEMPO NECESARIO PARA ALCANZAR EL ESTATUS	
	ALTO	BAJO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	MÍNIMO	PROMEDIO	LAPSO MÁS CORTO	LAPSO MÁS LARGO
DIRECTOR SUPERIOR 1-9 (2.0 %)	\$3,546,474	\$331,598	\$756,718	20	83	380	1,055	1 mes	267 meses
DIRECTOR EJECUTIVO 1-9 (1.3 %)	\$8,503,677	\$655,887	\$1,967,370	20	116	1,031	2,634	2 meses	353 meses
DIRECTOR NACIONAL 1-9 (0.2 %)	\$14,772,997	\$1,701,135	\$3,815,917	20	136	3,125	5,737	11 meses	277 meses
DIRECTOR CORPORATIVO 1-9 (MENOS DEL 0.1 %)	\$31,433,569	\$4,531,340	\$14,220,875	20	270	7,293	13,187	29 meses	251 meses

Las estadísticas de ingresos anuales que se presentan aquí abarcan a todos los Promotores Independientes de Melaleuca en los Estados Unidos y Canadá que estuvieron activos durante los doce meses del período que terminó en agosto de 2017 y cumplieron con la actividad mínima requerida para cada estatus. Estas estadísticas incluyen todas las comisiones y bonificaciones que se pagaron durante este período.

Para objeto de estas estadísticas, el nivel de liderazgo o de desarrollo de un Promotor Independiente se calculó tomando el estatus más alto que haya logrado y mantenido al menos durante ocho meses consecutivos. La información que contiene esta página no representa necesariamente lo que podrían ganar los Promotores Independientes mediante este programa. Cualquier representación o garantía de ganancias específicas podría ser engañosa. Para tener éxito con cualquier tipo de negocio se requiere esfuerzo, diligencia, perseverancia y liderazgo. Asimismo, el éxito de un negocio Melaleuca depende de que los Promotores Independientes pongan en práctica esas cualidades con eficacia.

Estos datos se basan en el Plan de Compensación de Melaleuca para los Estados Unidos y Canadá. Las cifras se presentan en pesos mexicanos.